

Sergio García del Bosque, director en México de Seale & Associates, advierte una tendencia al alza en el negocio Ven avance de México en compra-venta de empresas

Los mercados de transacciones para compra y venta de empresas en México y en Latinoamérica son todavía pequeños en comparación con Norteamérica y Europa pero con una tendencia al alza en los últimos años, señaló Sergio García del Bosque.

De acuerdo con el director en México de la firma internacional Seale & Associates, las naciones latinoamericanas representan apenas un 4% de las transacciones de este tipo que se realizan en todo el mundo.

“Es un mercado incipiente todavía comparado con potencias más desarrolladas; solamente Estados Unidos y Canadá representan el 48% de todo el mercado de compras y ventas del mundo, el mercado mexicano no es muy grande”, dijo.

Para el caso específico de México, la tendencia histórica en fusiones y adquisiciones ha sido que empresas multinacionales de origen extranjero compren a negocios en el País, aunque en años recientes esto se ha modificado.

Como ejemplo, citó los casos de empresas como Arca Continental, Bimbo, Cemex, Femsa y Sigma Alimentos que han logrado absorber a compañías de otros países con fines de expansión, incluyendo compras

de empresas en Centroamérica, Norteamérica y Europa.

Esta tendencia de compras en el extranjero se ha fortalecido importante en los últimos años. Solo en 2016, grandes empresas mexicanas adquirieron más de 60 empresas fuera del país con un valor total de 12 mil 800 millones de dólares.

“También existen empresas mexicanas que están consolidando su posición fuertemente en el País, como Coca Cola Femsa, que absorbió a los embotelladores de Coca Cola de Grupo Tampico y Fomento Queretano, el valor de combinado de estas dos transacciones ascendió a más de un millón 300 mil dólares.

Otra tendencia importante que vienen al alza es la de llevar a cabo alianzas o asociaciones estratégicas. La asociación que tiene Caffenio con Oxxo es un buen ejemplo de cómo dos empresas aportan diversos recursos para desarrollar proyectos exitosos de negocio. Caffenio fue representado por Seale & Associates en esta transacción.

Una notable ventaja que tienen los mercados internacionales de fusiones y adquisiciones, mencionó el experto, es la gran presencia de los llamados fondos privados de inversión, que tienen un gran impulso en Norteamérica y Europa, pero no en México.

Explicó que estas empresas obtienen capital de bancos, inversionistas, fondos de pensiones, entre otras fuentes, con el único fin de adquirir negocios para crecer y vender en un periodo promedio de entre cinco a siete años.

“Estas empresas generan mucha liquidez y dinamismo en el mercado de compras y ventas de empresas porque hay dinero que está destinado única y exclusivamente para estas transacciones. ¿Cómo tienen éxito esas empresas?, mucho se debe a la ingeniería financiera”, prosiguió.

Estos fondos no son tan fuertes en México debido sobre todo a las tasas de interés más altas y la incertidumbre jurídica del País, destacó. La mayoría de las transacciones son realizadas por compradores estratégicos o empresas que están en los mismos giros.

“En Estados Unidos hay muchas transacciones de fondos que compiten y pagan buenos precios; acá en México, los fondos de inversión que compran una empresa lo hacen con muy poco financiamiento, casi todo el precio que pagan es a través del capital de sus inversionistas que le demandan más retorno, que son más adversos al riesgo es por esto que no han tenido tanto éxito los fondos de inversión en México”, indicó.

Para García del Bosque, hay tres factores que el propietario de una empresa debe considerar



Sergio García del Bosque
Director en México de Seale & Associates

que tienen los mercados internacionales de fusiones y adquisiciones, mencionó el experto, es la gran presencia de los llamados fondos privados de inversión, que tienen un gran impulso en Norteamérica y Europa, pero no en México.

Explicó que estas empresas obtienen capital de bancos, inversionistas, fondos de pensiones, entre otras fuentes, con el único fin de adquirir negocios para crecer y vender en un periodo promedio de entre cinco a siete años.

“Estas empresas generan mucha liquidez y dinamismo en el mercado de compras y ventas de empresas porque hay dinero que está destinado única y exclusivamente para estas transacciones. ¿Cómo tienen éxito esas empresas?, mucho se debe a la ingeniería financiera”, prosiguió.

Estos fondos no son tan fuertes en México debido sobre todo a las tasas de interés más altas y la incertidumbre jurídica del País, destacó. La mayoría de las transacciones son realizadas por compradores estratégicos o empresas que están en los mismos giros.

“En Estados Unidos hay muchas transacciones de fondos que compiten y pagan buenos precios; acá en México, los fondos de inversión que compran una empresa lo hacen con muy poco financiamiento, casi todo el precio que pagan es a través del capital de sus inversionistas que le demandan más retorno, que son más adversos al riesgo es por esto que no han tenido tanto éxito los fondos de inversión en México”, indicó.

Para García del Bosque, hay tres factores que el propietario de una empresa debe considerar

HISTÓRICOS DE VALOR Y VOLUMEN DE TRANSACCIONES EN MÉXICO*

AÑO	VOLUMEN	VALOR
• 2012	206	36.1
• 2013	258	53.4
• 2014	282	30.5
• 2015	273	29.2
• 2016 ²	266	17.3

* (en billones de dólares)

² (Hasta noviembre)

“EL VOLUMEN DE COMPRAS EN MÉXICO Y A NIVEL MUNDIAL HA TENIDO UN AUGE IMPORTANTE EN LOS ÚLTIMOS AÑOS DEBIDO A LAS BAJAS TASAS DE INTERÉS OFRECIDAS POR BANCOS, LAS GRANDES CANTIDADES DE EFECTIVO DISPONIBLE EN CAJA POR PARTE DE GRANDES EMPRESAS Y EL CRECIMIENTO SOSTENIDO DE LA ECONOMÍA. ESTA SITUACIÓN PODRÍA CAMBIAR EN LOS SIGUIENTES AÑOS SI LAS ECONOMÍAS MUNDIALES DEJAN DE CRECER Y LAS TASAS DE INTERÉS EMPIEZAN A SUBIR”.

al momento de pensar en una fusión o adquisición: La oportunidad, el comportamiento del mercado y la situación accionaria en el interior.

En el primer aspecto, enfatizó que hay casos en que las grandes compañías pueden llegar a sentir presión cuando otras empresas comienzan a crecer y a representar una seria competencia, y es ahí cuando buscan fortalecerse con la compra de otros negocios.

“Dos, es que los mercados cooperen un poco, que los mercados se presten, ya sea que haya buenas tasas de interés, que haya efectivo en el mercado, que no haya incertidumbre para poder valorar lo que te puede dar un negocio”, enunció.

Por último, se encuentra la situación accionaria, es decir, si como dueño del negocio se está dispuesto a fusionarse para crecer la inversión.

“La tormenta perfecta es que se junten las razones buenas, familiares o accionarias, porque a veces no son familiares los negocios, pero la situación interna (debe ser) óptima. Y la situación externa, que los mercados cooperen y haya interés de terceros”, subrayó.

Otro punto importante es que la empresa sea 100% funcional como institución, es decir, que no dependa de manera exclusiva de su propietario, sino que sea capaz de operar como un conjunto.

Pero ante todo se debe de hacer un análisis al interior

TRANSACCIONES EN MÉXICO POR INDUSTRIA EN 2016

- Consumo: 45
- Bienes Raíces: 44
- Industrial: 41
- Minería: 30
- Financiero: 24
- Energía: 18
- TI: 13
- Infraestructura: 13
- Telecomunicaciones: 8
- Salud: 7
- Otros: 23
- Total: 266

de la empresa y buscar asesoría para llevar a cabo transacciones de compra y venta, y en ese sentido, Seale & Associates es una de las consultorías líderes en México que realizan ese trabajo.

“Tener clara la información es clave para poder negociar, aparte de ser un muy buen negocio, pero tener clara la información estratégica, contable, fiscal, de ventas, de costos, de nóminas, de todo, muy claro”, sostuvo.

“Cuando valúas un negocio, lo más importante es determinar el dinero que puede generar en el futuro en las manos de los dueños actuales y en las manos de potenciales compradores. Estos flujos son los que determinan los pisos y techos de las negociaciones de precio de compras y ventas de empresas”

Sergio García comentó que la mayor cantidad de transacciones que realiza esta firma en el País se llevan a cabo en Ciudad de México y Monterrey seguido de ciudades medianas como Culiacán, Hermosillo, Tampico, entre otras.

La última transacción liderada por la firma fue la venta del negocio de bombeo de concreto de Cemex al grupo español Pumping Team por alrededor de 100 millones de dólares.

“Yo soy la Resurrección y la vida, el que cree en mí... ¡Aunque esté muerto vivirá! Y el que vive y cree en mí, ¡No morirá para siempre! Jn 11:25

Con profundo dolor participamos el sensible fallecimiento de nuestro querido esposo, padre y abuelo

LIC. MANUEL GÜEREÑA MÉNDEZ

acaecido en día de ayer 26 de enero del presente en la ciudad de Hermosillo, su cuerpo será velado en la funeraria San Martín de esta ciudad a partir de las dos de la tarde.

Lo participan:
Su esposa Rosa Martha Valenzuela de Güereña
Sus hijos:
Claudia Güereña Leyva
Joaquín Güereña Leyva
Alán Güereña Leyva
y nietos.

Gracias por acompañarnos y darnos sus muestras de cariño.

Hermosillo, Sonora, 27 de enero del 2017.

VEDAN MOLUSCOS BIVALVOS POR TOXINA

Para prevenir intoxicaciones o alguna complicación a la salud se alerta a la población sobre la veda de moluscos bivalvos, esto desde Puerto Peñasco hasta San Luis Río Colorado.

Debido a que se encontró una toxina llamada paralítica es que el molusco no se cosecha, no se comercializa ni se extrae.

Francisco Alberto Genesta, subcomisionado de Control y Fomento Sanitario de

Coesprissson, indicó que la veda comenzó desde el alto Golfo, en Baja California, pues es donde se encontró el problema.

El subcomisionado dijo que la veda sanitaria seguirá en tanto se detecten valores correctos y permisibles para la venta, cosecha o extracción de los moluscos, y aunque no hay personas intoxicadas, con la veda prevendrán que suceda.

● POR YAMILETH HERNÁNDEZ

VIERNES 27 DE ENERO

HERMOSILLO
19:00 horas, Plaza Alonso Vidal
Miguel Inzunza (Sinaloa) / Trova

ÁLAMOS
NOCHE DE GALA
20:00 horas, Palacio Municipal
Paul Potts, tenor (Inglaterra)
Orquesta Filarmónica de Sonora
David Hernández Bretón,
Director Titular

CALLEJÓN DEL TEMPLO
22:30 horas
Armando Manzanero
(México) / Bolero

fast
FESTIVAL ALFONSO ORTIZ
TIRADO